

ACCOUNT MANAGER (H/F) – SENIOR

QUI SOMMES-NOUS :

Ceelab est un cabinet de conseil en stratégie énergétique pour des professionnels de l'immobilier privés & publics, spécialisé dans le financement et la mise en place de projets d'optimisation. Après plus de 10 mois de développement R&D, nous devenons **OPTEE** (www.optee.net).

Optee est une plateforme SaaS de gestion énergétique permettant aux gestionnaires immobiliers de bénéficier d'une stratégie adaptée par immeuble, de commander des opérations en quelques clics, et de mesurer l'impact énergétique de n'importe quel actif.

Fonctionnalités: La plateforme propose d'intégrer l'ensemble des services nécessaires à l'optimisation de la performance énergétique des actifs immobiliers :

1. Stratégie : Nous travaillons sur des algorithmes permettant d'automatiser les recommandations de travaux ou d'opérations à mettre en place sur l'immeuble.
2. Gestion des opérations : Mise en concurrence, optimisation des financements disponibles via différents mécanismes financiers.
3. Suivi de la consommation : Interface de visualisation de la consommation de l'immeuble, calcul de l'impact énergétique de la stratégie mise en place.

DESCRIPTION DU JOB :

Key Account Management :

- Entretien et animation d'un portefeuille de client professionnels dans l'immobilier : (organisation d'évènements, de rendez-vous physiques, et de points réguliers avec votre portefeuille) avec des objectifs de CA.
- Développement de nouvelles offres : Support de l'équipe commerciale dans la gestion des comptes clients clefs, mise en place et suivi des projets sur la nouvelle offre OPTEE.\$

Client Success Manager :

- Vous serez capable d'assurer la coordination des différentes parties prenantes afin de garantir le suivi et la bonne exécution des projets énergétiques de vos clients.
- Gestion du CRM, suivi des dossiers clients, exécution des plans d'action, feedback des clients, gestion des réclamations des contrepartie

R&D / Innovation :

Un esprit créatif pour travailler sur les bases de données énergétiques & financières avec le développeur, de manière à faire évoluer notre algorithme sur une version toujours plus performante et mettre en place des fonctionnalités répondant aux problématiques de nos clients.

Clients: Nos clients sont des professionnels de l'immobilier (architectes, MOA, directeur techniques, directeurs RSE), gestionnaires de patrimoine ou de parc immobilier privés

VOTRE PROFIL :

Les problématiques abordées par CEELAB sont passionnantes, puisque nous sommes à la croisée des métiers de l'immobilier, de l'ingénierie financière, et du bâtiment. Nous recherchons donc des profils dotés d'une grande curiosité intellectuelle et d'une bonne capacité d'adaptation.

Issu(e) d'une école d'ingénieur ou de commerce, vous vous reconnaissez dans la description suivante :

-  Vous avez une expérience réussie dans le secteur de l'immobilier ou de l'énergie ou autre secteur comparable
-  Vous avez le sens du relationnel et une bonne technique de communication écrite et orale en français
-  Autonome, proactif, organisé, polyvalent, force de proposition, vous êtes à la recherche de challenges dans une équipe jeune & dynamique.
-  Vous faites preuve d'initiatives et souhaitez faire partie d'une aventure avec des perspectives d'évolution rapide.

LES + DU POSTE:

Le lieu de travail est primordial, c'est pourquoi nous avons décidé de prendre des bureaux privés hyper agréables localisés au cœur de Paris (Sentier !), bel open space et salle de réunion avec cuisine privée offrant des boissons chaudes illimitées pour garder la forme.

- Une équipe à taille humaine à Paris (et un associé à New-York) en pleine croissance
- Un secteur porteur et un projet plein de sens pour la planète

- ✓ Un salaire fixe selon expérience (35K/an) + variable sur le CA développé intéressant
- ✓ Avantages sociaux (repas et afterwork d'équipe mensuels, prise en charge 50% carte Navigo et +)

🇨🇦 READY ?

Déroulement des entretiens en 4 étapes :

- Échange téléphonique
- Cas pratique
- Échange avec un membre de l'équipe
- Entretien avec la direction

Si vous vous reconnaissez dans cette description alors postulez ici ou directement avec votre CV à l'adresse suivante : contact@optee.net